

По данным сайта Manta.com, только в США насчитывается более 500 тыс. компаний, чья деятельность относится к сфере информационных технологий, из них около 90 тыс. — разработчики программного обеспечения. Не удивительно, что часто решения, наилучшим образом отвечающие текущим потребностям банков в области автоматизации тех или иных сфер бизнеса, не попадают в поле зрения банковских менеджеров. Поиск «идеального» решения — всегда сложная и не имеющая однозначного решения задача. При этом очевидно, что именно подход best of breed уже сегодня преобладает на рынке банковской автоматизации и в ближайшее время станет все более доминирующим. Именно поэтому журнал «Банковские технологии» открывает рубрику Best Of Breed, призванную регулярно знакомить читателей с не самыми известными в России, но уже хорошо зарекомендовавшими себя на практике решениями в области банковских информационных технологий.





# GoldenSource: КОНСОЛИДАЦИЯ И КАЧЕСТВО ДАННЫХ

**О**сновой процесса эффективного управления ценными бумагами и активами являются актуальные, выверенные, целостные данные с фондовых рынков. В совокупности с внутренними данными из имеющихся корпоративных систем и персональных источников они образуют необходимый информационный базис для расчета рисков, потенциальных потерь, выявления трендов, прогнозирования рыночных тенденций и принятия соответствующих управленческих решений.

Современные нормативные требования и конкуренция заставляют игроков рынка капитала, традиционно располагающих набором приложений, слабо связанных по данным, брать на вооружение

технологии централизованного управления данными. Компания GoldenSource с помощью своего набора средств для корпоративного управления данными (Enterprise Data Management, EDM) помогает финансовым организациям получить вместо разрозненной информации консолидированную полномасштабную картину бизнеса для поддержки принятия решений и эффективного управления операциями на фондовом рынке. EDM Suite, являющийся инструментальной основой решений компании GoldenSource, позволяет финансовым институтам организовать единую корпоративную среду получения данных по ценным бумагам и продуктам, покупателям и партнерам. Кроме того, произво-



**Екатерина Лозовая**  
Заместитель  
директора  
компании «Терн»

## Best of Breed как бизнес-подход для интеграторов

**«Банковские технологии»:** Насколько подход best of breed сегодня актуален в области банковской автоматизации?

**Екатерина Лозовая:** С чисто практической точки зрения построение модульной архитектуры с использованием лучших в своем классе прикладных решений, безусловно, наиболее прагматичный, гибкий и дальновидный подход. То, что именно в банковской отрасли споры на эту тему до сих пор не утихают, обусловлено слишком долгим доминированием на рынке комплексных систем с чуть ли не тридцатилетней историей. В России, с ее молодой банковской системой, проблема перехода от концепции single source к best of breed выглядит не так остро, и последняя начинает быстро доминировать на рынке.

В то же время существует и другая, почти философская сторона проблемы. Если посмотреть на то, как развиваются сегодня крупнейшие IT-компании в мире, можно легко увидеть две тенденции. Первая — попытка перейти от поставок решений к сервисам, т. е. к решению задач, стоящих перед клиентами в области информационных технологий. Вторая, прямо вытекающая из первой, — стремление максимально расширить круг задач, которые компания может решать. Расширение это происходит главным образом не за счет исследований и внедрения инноваций, а за счет приобретения уже готовых разработок и опыта. Посмотрите на список приобретений тройки круп-

Компания:	GoldenSource
-----------	--------------

Класс решения:	Enterprise Data Management (EDM)
----------------	----------------------------------

Интегратор:	компания «Терн»
-------------	-----------------

Банк:	Газпромбанк
-------	-------------

дится накопление сведений по позициям, балансам и сделкам, что дает возможность получать в реальном времени консолидированное представление о рисках и потенциальных потерях по всем областям бизнеса компании.

Средства EDM Suite взаимодействуют, с одной стороны, с поставщиками внешних данных по рынку, такими как Bloomberg, Reuters, D&B, SWIFT т. п., а с другой — с имеющимися базами и приложениями, такими как трейдинг, управление рисками, расчеты, бухгалтерский учет портфеля и другими. При этом для связи с поставщиками используются уже готовые разработанные интерфейсы (коннекторы). При желании интерфейсы могут быть адаптированы к

российским источникам данных, например, для получения информации с ММВБ.

Одной из наиболее востребованных задач в сфере торговли ценными бумагами является управление рисками. Специально для этой задачи компанией GoldenSource создано решение под названием RiskHub. Эффективность структуры управления рисками зависит от качественного управления данными — одного из наиболее важных аспектов, который часто остается недооцененным при внедрении приложений по управлению рисками. Решения, приобретаемые или самостоятельно разрабатываемые компаниями, могут предлагать уникальный аналитический функционал, однако управление данными редко является сильной стороной таких систем. Система RiskHub от компании GoldenSource предлагает комплексное решение по централизации и обеспечению качества данных для управления рисками. При этом обеспечивается охват всех основных видов рисков и типов продуктов.

Расчет рисков требует обработки больших объемов данных по сделкам, кривым доходности, курсам валют, стоимостям акций и пр., а также по их колебаниям. RiskHub извлекает все необходимые данные из исходных систем и преобразовывает их в требуемый формат, обеспечивая все необходимые для решения

нейших мировых IT-вендоров за последние пару лет — вы удивитесь, насколько сильны процессы консолидации в этой отрасли. Попадая же в обиход гигантов, небольшие IT-компании и их решения далеко не всегда выигрывают. Обычно, наоборот, теряют — в гибкости, в развитии, в стремлении соответствовать требованиям рынка. Как только продукт перестает быть лицом компании, ему уже не уделяется прежнего внимания.

Поэтому для нас как компании-интегратора важно не только сотрудничество с крупнейшими вендорами, но и поиск небольших компаний-монолайнеров, предлагающих узкопрофильные решения, интересные нашим заказчикам. Почему? Потому что во многих случаях они действительно лучшие, тот самый best of breed.

#### «Б. Т.» Почему вас заинтересовали продукты компании GoldenSource?

**Е. Л.:** Мы десять лет занимаемся аналитическими системами и хранилищами данных в больших банках, среди которых ВТБ и другие. Мы умеем работать в банках и умеем работать с данными, поэтому технологии GoldenSource кажутся нам прекрасным добавлением к тому, что мы предлагаем сегодня клиентам. Компании GoldenSource, как и компании «Терн», уже двадцать лет. Для нишевого игрока такой срок работы на рынке сам по себе знак качества.

#### «Б. Т.» Какие трудности вы видите в области интеграции продуктов GoldenSource в IT-инфраструктуру российских банков?

**Е. Л.:** С точки зрения интеграции и локализации продукта, проблем быть не должно. Мы обладаем достаточным опытом в сфере EDM, чтобы утверждать: неважно, какие данные попадают на вход системы, важна ее производительность, а здесь решения GoldenSource обладают прекрасными показателями. Более того, мы умеем работать с самыми разными базами данных и готовы реализовать подобный проект в независимости от того, какая СУБД стоит у заказчика.



данной задачи свойства данных. Особую значимость при этом приобретают такие аспекты, как доказательность качества и происхождения данных и способность продемонстрировать всю цепочку их поступления. RiskHub обеспечивает не только современные гибкие инструменты для извлечения и верификации рыночных данных, но и полный функционал для их аудита. Система RiskHub сконфигурирована для обработки данных, стандартно требуемых при расчете рыночных и кредитных рисков, однако базовая модель данных полностью настраивается и дает пользователям возможность включать в нее дополнительные типы данных.

Взаимоотношения финансовых учреждений, как правило, образуют сложную сеть торговых подразделений — филиалов, дочерних и целевых компаний. Кредитные лимиты и степень подверженности рискам должны быть соотносены с соответствующим подразделением; при этом все участники деятельности должны быть взаимосвязаны в рамках системы кредитного управления в целях обеспечения их интегрирования на нужном уровне и определения обще-

го объема риска. Система RiskHub обеспечивает гибкое управление кредитными лимитами и иерархическими структурами с полностью настраиваемым рабочим процессом.

Таким образом, GoldenSource RiskHub дает пользователям уверенность в достоверности, целостности и контролируемости всех данных, поступающих в используемые программы управления рисками. Проверенные временем механизмы преобразования и верификации данных обеспечивают экономии времени бизнес-пользователей благодаря максимальному упрощению процесса интеграции. Гибкое управление рабочим процессом позволяет адаптировать RiskHub к используемым процессам управления рисками, а предварительная конфигурация с обеспечением свойств данных, применимых во многих программах управления рисками, сокращает сроки внедрения.

Продукты GoldenSource имеют 20-летнюю историю развития. Сегодня это зрелые, проверенные решения, которые представляют актуальные надежные данные, необходимые для принятия оперативных и стратегических решений по операциям на фондовом рынке. 



**Алексей Широких**  
Вице-президент по информационным технологиям ОАО «Газпромбанк»

## Специфика банковской отрасли

**«Банковские технологии»: Почему вы обратили внимание на решения GoldenSource?**

**Алексей Широких:** Я познакомился с продуктами компании GoldenSource достаточно давно, еще во время работы в IBM. Тогда мы предлагали их как партнерское решение по управлению данными, ориентированное именно на компании финансового сектора. Сегодня перед Газпромбанком стоят задачи, связанные с повышением уровня автоматизации инвестиционного блока, и, на мой взгляд, подход GoldenSource к решению этой задачи максимально полно соответствует той идеологии, которую хотелось бы заложить в будущее решение. Кроме того, для нас важно, чтобы решение было уже зарекомендовавшим себя на практике и имело проверенную модель данных для управления финансовыми продуктами и транзакциями для компаний финансового сектора.

**«Б. Т.» В качестве интегратора вы выбрали компанию «Терн». Почему?**

**А. Ш.:** Компания «Терн» стала перспективным интегратором для данного проекта, поскольку мы точно знаем, что она имеет достаточно глубокий опыт в данной предметной области, умеет решать проектные задачи, связанные с управлением данными, причем множество ее проектов реализовано именно в банках, а банковская отрасль имеет свою специфику.

**«Б. Т.» Как будет разворачиваться проект внедрения решений GoldenSource в Газпромбанке?**

**А. Ш.:** Мы планируем реализовать пилотный проект, решив те задачи, которые не потребуют от проектной команды значительных временных затрат. В перспективе по результатам проекта система будет развернута на весь банк, и в итоге мы рассчитываем создать масштабируемую платформу управления данными, которая, с одной стороны, позволит увеличивать число источников данных, с которыми система будет работать, а с другой — расширять число клиентских сервисов и постоянно улучшать их качество.



## Сила в специализации

**«Банковские технологии»:** Как вы оцениваете позиции компании GoldenSource на рынке прикладных решений для финансовых институтов? Кого вы считаете главным конкурентом?

**Массимо Броджи:** Компания GoldenSource работает в области систем управления данными (EDM) уже более 20 лет. Сама по себе технология EDM в нашем исполнении, безусловно, не уникальна. Если внимательно обследовать продуктовые арсеналы крупных вендоров, в них наверняка можно найти что-то подобное. Да и целый ряд небольших компаний тоже не без успеха оперирует этим понятием. Наша сила в нашей специализации — мы делаем решения, ориентированные на компании именно финансового сектора, более того, мы ориентируемся на ту часть их бизнеса, которая связана с управлением активами и инвестициями, работой на биржах. Иными словами, мы предлагаем решения, основанные на технологии EDM, ориентированные на инвестиционные банки.

Поверьте, для того чтобы оставаться на плаву в категории решений best of breed, нужно не просто владеть технологией, но и очень хорошо знать специфику бизнеса ваших клиентов, источники данных, с которыми им приходится работать, алгоритмы их обработки и т. д. Практический опыт, постоянно поддерживаемый новыми внедрениями и эксплуатацией конкретных систем, критически важен. Думаю, что не ошибусь, если скажу, что в той узкой нише, в которой мы работаем, я не знаю ни одного решения, способного конкурировать с нашим по производительности. Производительность, когда речь идет об инвестиционном банкинге, — ключевое качество систем. Если вы работаете на бирже, скорость становится предельно важным параметром. Требования к скорости и производительности постоянно растут, и, для того чтобы соответствовать требованиям рынка, мы постоянно совершенствуем технологию и именно сюда, а не в развитие смежных областей, инвестируем основные средства и интеллект.

**«Б. Т.»:** Как вы оцениваете потенциал российского рынка для решений GoldenSource?

**М. Б.:** Я считаю, что те процессы, которые происходят сегодня в российской экономике, неизбежно ведут к росту объемов бизнеса инвестиционных банков. Слияния и поглощения в добывающем секторе, все большее число компаний, выходящих на IPO, рост интереса к управлению инвестициями со стороны частных лиц — все это делает инвестбанки все более востребованными. Как следствие, российский рынок сегодня представляет для нас огромный интерес.

**«Б. Т.»:** Какими вы видите перспективы проекта в Газпромбанке?

**М. Б.:** Газпромбанк для нас стратегический клиент уже в силу тех причин, о которых я говорил только что. Я уверен в успехе проекта в первую очередь потому, что менеджмент банка не только обладает стратегическим видением стоящих перед ним задач, но и исповедует западный, стратегический подход к развитию информационных систем и проектной работе. Мы говорим на одном языке, а это ключ к успеху.



**Массимо Броджи  
(Massimo Broggi)**  
Директор  
по продажам  
в Центральной  
и Южной Европе  
компании  
GoldenSource

